



TITRE

RESPONSABLE DE LA DISTRIBUTION

CHOISIR SON BAC+3 À L'ICFA, UN TRIPLE AVANTAGE

- Obtenir un diplôme BAC+3 reconnu au niveau national en 1an
- Développer son expérience en étant rémunéré(e)
- Suivre une formation professionnalisante afin d'optimiser son insertion

PRÉSENTATION DE LA FORMATION

OBJECTIF

Permettre à de futurs experts d'acquérir des compétences polyvalentes dans les métiers de responsable-manager d'un point de vente en définissant les missions des collaborateurs directs suivant les objectifs commerciaux fixés, en mettant en place la stratégie commerciale et en pilotant un projet de développement commercial.

DURÉE / RYTHME

469 heures en formation sur 1 an en alternance

DATE DE DEMARRAGE

Septembre

PARTICIPANTS

- Alternant : Contrat de professionnalisation ou contrat d'apprentissage
- Salarié en période de professionnalisation
- Salarié en CIF
- Financement personnel
- VAE

PRÉREQUIS

- Titulaire d'un diplôme de niveau III (Bac+2) et satisfaisant aux épreuves de sélection de l'établissement
- OU 3 ans d'expériences professionnelles et satisfaisant aux épreuves de sélection de l'établissement

ÉLÉMENTS DE PROGRAMME

- Gestion et développement commercial :
Mix marketing, cross-canal et plans d'actions.
- Gestion et organisation des surfaces de vente et de stockage : Merchandising, négociation avec les fournisseurs..
- Management d'équipe : recrutement, formation, leadership..

DEBOUCHES

- Responsable de magasin
- Responsable adjoint de magasin
- Chef de rayon
- Chef de secteur
- Chef de département
- Manager des ventes
- Créateur d'entreprise...

SANCTION

- Titre certifié de niveau II (Bac +3) inscrit au RNCP

ICFA
Tertiaire

CCI BORDEAUX
GIRONDE

En partenariat avec :

negoventis
LES FORMATIONS DES CCI
AUX METIERS COMMERCIAUX

Avec le soutien de :



UNION EUROPÉENNE
Fonds social européen



L'ALTERNANCE, COMMENT ÇA MARCHE ?

Pendant 1 an, vous occupez un poste à raison de **25 % de jours de formation**. Vous préparez votre diplôme, tout en ayant le statut de salarié(e) et une **rémunération**.

Avec l'alternance, vous bénéficiez de :

- **une expérience professionnelle** en tant que salarié(e) pendant 1 an
- **une possibilité d'insertion directe** en entreprise en CDI à l'issue de la formation
- **une rémunération assurée** pendant la durée de la formation

LA RÉMUNÉRATION

Le statut de salarié(e) vous permet d'avoir une **rémunération** stable pendant la préparation de votre diplôme.

Cette rémunération varie selon votre âge et votre diplôme actuel.

EXEMPLES DE MISSIONS ...

- Mise en œuvre et suivi des actions
- Suivi et analyse des ventes
- Choix de nouvelles orientations et actions
- Reporting des activités auprès de la direction
- Analyse des résultats de son activité
- Gestion des stocks et des inventaires
- Etablissement des commandes
- Contrôle des prestations fournisseurs
- Planification de l'activité et des besoins en personnel
- Contribution au recrutement de collaborateurs
- Saisie et transmission des données administratives et sociales
- Soutien et professionnalisation des équipes

L'EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Dès le début de la formation, vous êtes salarié(e) et passez 75% de votre temps en entreprise.

Les entreprises accueillant des personnes en contrat de professionnalisation bénéficient d'avantages fiscaux. Avec ce type de contrat, elles disposent d'un véritable salarié pendant 1 an et doivent vous aider à acquérir de nouvelles compétences professionnelles.

SUIVI INDIVIDUEL ET AUTONOMIE

- **Des classes à effectifs réduits** pour un meilleur apprentissage (mises en situations, cas pratiques ...)
- **Un accompagnement individuel en entreprise tout au long du parcours de formation** effectué par une coordinatrice.
- **L'alternance de cours et de périodes d'encadrement personnalisé** pour répondre aux objectifs de chaque apprenant.

PRÉ-INSCRIPTION SUR
ICFA-TERTIAIRE.COM